

Vertriebsmitarbeiter (m/w)

Wir sind jederzeit an einer Zusammenarbeit mit einem Vertriebsmitarbeiter im angestellten Verhältnis interessiert. Die Arbeitszeit liegt bei mindestens 25 Wochenstunden.

Ihr Ziel und Ihre Aufgaben:

Im Vertrieb in den Schwerpunkts-Bereichen *Leben, Kranken* und *Pflege* im Privatkundengeschäft soll innerhalb von 12 Monaten der Umsatz-Stundensatz bei mindestens 80 EUR liegen und in den nächsten Jahren steigen. Nach sechs Monaten soll die Integration in das 3ass-Team abgeschlossen sein. Die 3ass-Philosophie, unseren Mandanten kurz- und langfristig einen Nutzen anzubieten, soll von Anfang an gelebt werden.

Konkrete Ziele und Ergebnisse

1. Erreichung folgender Ziele beim Umsatz/Neugeschäft (bestehend zu ca. 90% aus Privatkundengeschäft), der nach der 3ass-Umsatztablette gemessen wird:
 - a. Nach 6 Monaten: 50 EUR pro Stunde als Durchschnitt der letzten 3 Monate
 - b. Nach 12 Monaten: 80 EUR pro Stunde als Durchschnitt der letzten 3 Monate
 - c. Nach 24 Monaten: 100 EUR pro Stunde als Durchschnitt der letzten 6 Monate
 - d. Dabei soll die Umsatz-Stornoquote jedes Jahr deutlich unter 10% liegen
2. Integration im 3ass-Team: Bereits nach 6 Monaten vollständiges Kennenlernen, wer im Team was wie macht. Überwiegend positive Rückmeldungen von den Team-Kollegen und bereits beratenen Mandanten/Interessenten
3. Regelmäßige Fortbildungen: Pro Jahr mindestens 30 Stunden in den Schwerpunkts-Bereichen
4. Empfehlung an die Geschäftsführung von zwei überdurchschnittlich guten potentiellen Kollegen (m/w) alle 12 Monate

Diese Kenntnisse, Fähigkeiten und Kompetenzen bringen Sie mit:

- Solide fachliche Kenntnisse (Ausgebildeter Versicherungskaufmann oder Versicherungsfachmann mit mehrjähriger Berufserfahrung) und Freude an der Arbeit mit Zahlen
- Nachweisbare Vertriebs-Erfolge in den Bereichen, in denen Sie früher gearbeitet haben und gute Referenzen
- Persönliche Integrität und Zuverlässigkeit
- Effizienz sowie zügiges *und* gründliches Arbeiten auch unter Zeitdruck
- Sie liefern eine überdurchschnittlich hohe Arbeitsqualität in erster Linie deswegen, weil Sie diese von sich selbst verlangen
- Sie setzen sich selbst hohe Ziele und arbeiten fokussiert an deren Erreichung
- Schnelles Auffassungsvermögen, sehr gute analytische Fähigkeiten und guter Umgang mit Zahlen
- Fokus und Ausdauer
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten inkl. gutem Zuhören
- Proaktives und lösungsorientiertes Denken und Arbeiten
- Offenheit für Kritik und neue Ideen
- Die Fähigkeit, alle 3ass-Teammitglieder zu respektieren und an einem Strang zu ziehen

- Interesse an einer langfristigen Zusammenarbeit, mindestens 7 Jahre
- Beachtung der Interessen-Reihenfolge: Mandant, 3ass-Team, ich

Ihre Vorteile:

- Ihr Verdienst hängt von Ihrem Engagement ab. Sie werden an den Provisionen beteiligt, die wir erhalten
- Nach zwei Jahren Betriebszugehörigkeit: Sie bauen sich jährlich steigende stabile Einnahmen von bereits laufenden Verträgen, die Sie betreuen
- Nach fünf Jahren Betriebszugehörigkeit: Sie wissen, was Sie beim Ausstieg aus der Firma erhalten
- Sie arbeiten ab sofort mit Mandanten aus unserem Bestand sowie mit neuen Interessenten, die Sie von uns bekommen. Unsere Mandanten und Zielgruppen verdienen überdurchschnittlich. Darüber hinaus dürfen Sie natürlich eigene Mandanten mitbringen bzw. in einem gewissen Rahmen neu akquirieren
- Sie arbeiten bei einem Qualitäts-Versicherungsmakler (VEMA-Makler) mit einer über 20jährigen Erfahrung, über 1.000 Mandanten und in einem freundlichen Team auf hohem professionellem Niveau
- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen Arbeitsumfeld, in dem Ihr Engagement und Ihre Arbeit wertgeschätzt sind
- Einarbeitung durch erfahrene Kollegen (m/w)

Was ist zu tun, wenn Sie Fragen oder Interesse haben:

- Rufen Sie uns bitte unter der Tel-Nr.: +49 (0)89 67 97 10 60 an
- Ihr Ansprechpartner ist Herr Dr. Georg Toptchiyski, Geschäftsführer
- Im Telefonat wird die weitere Vorgehensweise besprochen